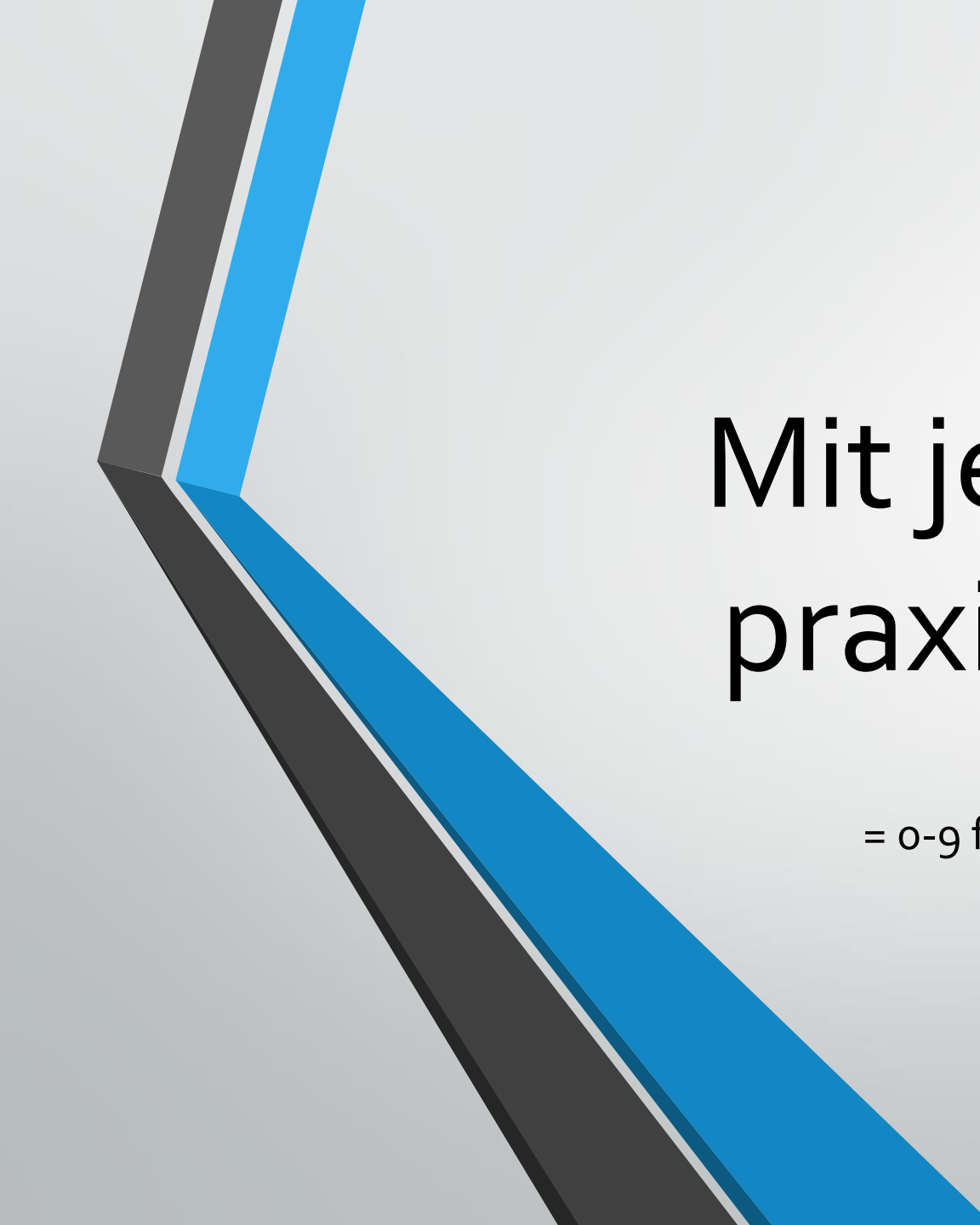


A kis ügyvédi irodák legaltech lehetőségei („jövő bírósága”)

Az AI4LAWYERS projekt bemutatása részeként
JUST /JACC/EJU/AG/2019, Grant n: 881527



Ez a projekt az Európai Unió Igazságügyi Programjának pénzügyi támogatásával valósul meg



Mit jelent a „kis ügyvédi praxis” és miért fontos?

= 0-9 fő alkalmazottal rendelkező ügyvédi iroda vagy egyéni ügyvéd (beleértve a tagokat is)

Nehézségek?

Kis fokú harmonizáltság (77/249/EGK irányelv, 98/5/EK irányelv)

Jelentősen eltérő múlt, eltérő működési, jogi és etikai környezetek

⇒ egy magyar ügyvéd munkanapja kevésbé hasonlít egy ír ügyvédéhez

⇒ nem ugyanabból élünk

⇒ mások az IT eszközök és az infrastruktúrák

Amiben mások vagyunk (EU)

Magyar ügyvéd keveset használ praxismenedzsmet szoftvert (vs. 8 más), sok PM szoftver kis bázissal idehaza, bár adminisztratív teher relatíve magas

Egyes nemzeti kamarák szerepe fejlesztésekben nagyobb (BE, FR, DE)

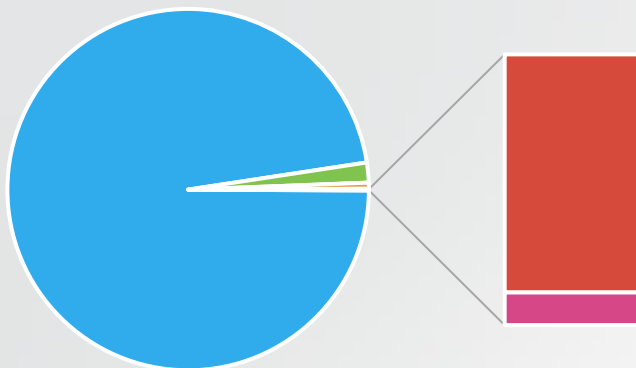
Sokfajta és nagyon heterogén elektronikus rendszert kell használnunk (e-justice)

Amiben hasonlítunk:

„Minden kötelezően elektronikus”: már sok más országban is, egyre inkább kötelező mindenhol, mindenben

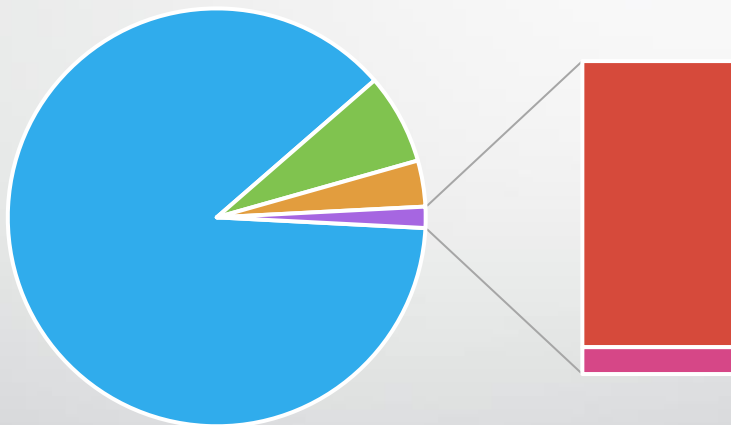
Nem használ „AI”-t

EU

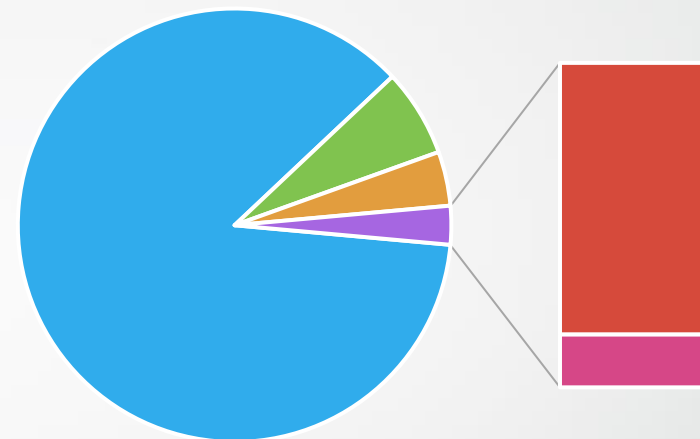


- Establishments with 0 to 9 employees
- Establishments with 10 to 19 employees
- Establishments with 20 to 49 employees
- Establishments with 50 to 249 employees
- Establishments with 250 employees or more

US

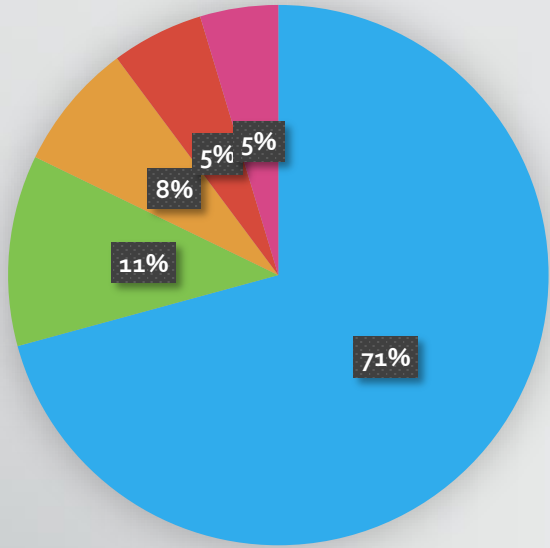


UK

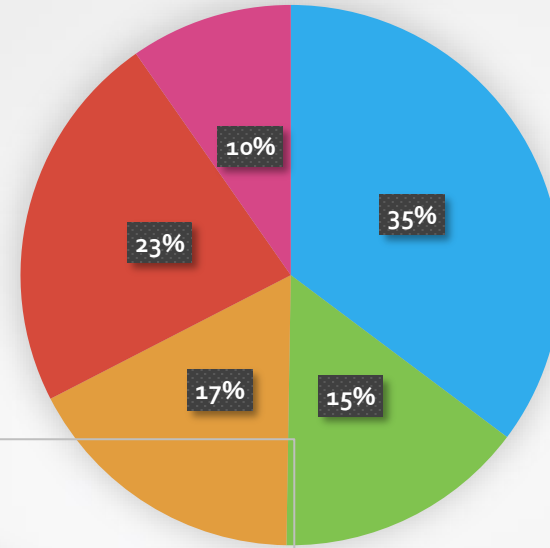


2018 % of establishment of all	EU establishment	US establishment	UK establishment
Entities with 0 to 9 employees	97.52%	87.80%	86.53%
Entities with 10 to 19 employees	1.78%	7.00%	6.54%
Entities with 20 to 49 employees	0.54%	3.56%	4.04%
Entities with 50 to 249 employees	0.13%	1.50%	2.41%
Entities with 250+ employees	0.02%	0.14%	0.47%

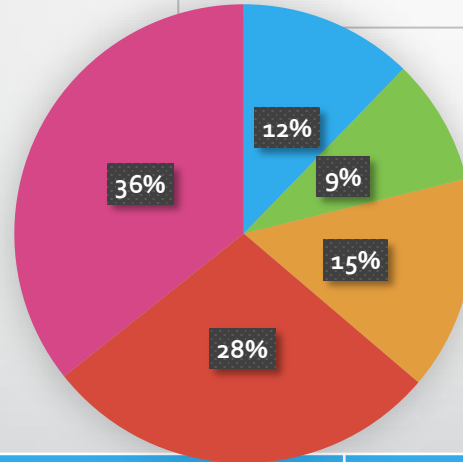
EU



US



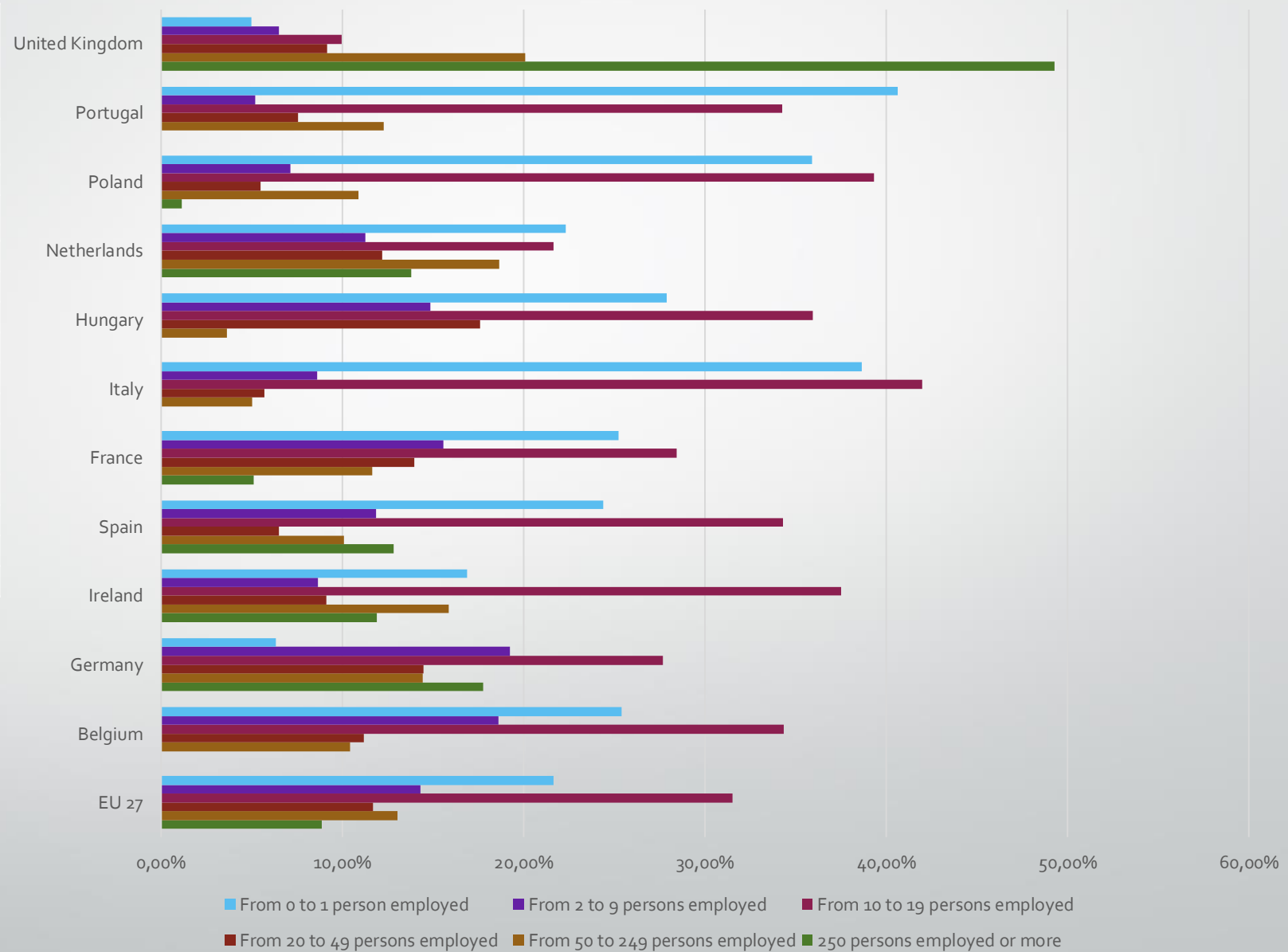
UK



- Establishments with 0 to 9 employees
- Establishments with 10 to 19 employees
- Establishments with 20 to 49 employees
- Establishments with 50 to 249 employees
- Establishments with 250 employees or more

2018 % of employees	EU employees	US employees	UK employees
Entities with 0 to 9 employees	71.44%	35.23%	12.25%
Entities with 10 to 19 employees	11.54%	15.03%	8.91%
Entities with 20 to 49 employees	7.69%	17.18%	15.08%
Entities with 50 to 249 employees	5.56%	22.86%	28.07%
Entities with 250+ employees	4.72%	9.71%	35.69%

SIZE_EMP	Total	From 0 to 1 person employed	From 2 to 9 persons employed	From 10 to 19 persons employed	From 20 to 49 persons employed	From 50 to 249 persons employed	250 persons employed or more
European Union - 27 countries (from 2020)	120 000,0	13,06%	11,69%	31,51%	14,33%	21,67%	
Belgium	6 931,7	10,44%	11,19%	34,37%	18,61%	25,39%	
Germany (until 1990 former territory of the FRG)	29 329,6	14,43%	14,50%	27,68%	19,27%	6,33%	
Ireland	2 766,8	15,87%	9,13%	37,53%	8,67%	16,89%	
Spain	10 840,8	10,10%	6,50%	34,32%	11,85%	24,38%	
France	26 945,8	11,67%	13,96%	28,44%	15,59%	25,24%	
Italy	16 725,6	5,04%	5,72%	41,99%	8,61%	38,65%	
Hungary	687,4	3,64%	17,60%	35,98%	14,85%	27,92%	
Netherlands	7 071,1	18,68%	12,21%	21,64%	11,30%	22,34%	
Austria	2 929,5	13,80%	40,76%	19,78%	7,99%		
Poland	3 552,5	10,92%	5,51%	39,35%	7,14%	35,93%	
Portugal	1 524,2	12,30%	7,58%	34,28%	5,20%	40,62%	
Romania	14,7	0,00%	0,00%	1,36%	0,00%	98,64%	
United Kingdom	35 623,8	20,08%	9,15%	9,95%	6,51%	5,01%	



4	Summary of the results of the interviews and related desk research for non-EU countries	27
4.1	The interviews conducted and a summary of the interviews	27
4.2	Comparison of data from the questionnaire, the ABA 2020 Legal Technology Survey Report, and the interviews	29
4.2.1	Categories within small law firms in terms of IT capabilities	30
4.2.2	Practice areas of small law firms	30
4.2.3	Professional activities of law firms in which support of the activity of IT tools is important	31
4.2.4	Hardware IT tools and servers used by lawyers	32
4.2.5	Ability and general prevalence to use cloud services, perceived threats of cloud services	33
4.2.6	Practice and case management software used	35
4.2.7	Accounting and billing software (including time recording)	35
4.2.8	Other office software used: document management and remote access software	35
4.2.9	Legal research	36
4.2.10	Experiences with electronic court procedures	37
4.2.11	Use of AI tools by lawyers	39
5	Observations based on the results of the research (responses, interviews, and desk research)	43
5.1	Practice management software	43
5.1.1	What is a practice management software?	43
5.1.2	Why is practice management software important for law firms?	44
5.1.3	Important software functions of practice management software	45
5.1.4	Problems with the market for legal practice management software (and software for lawyers in general)	46
5.1.5	Practice management tools identified during the research	47
5.2	General impact of novel technologies on law firms	48
5.3	What legal activities of a small law firm may be automated and what help can we expect from IT tools using AI technologies?	49
5.4	Difficulties for lawyers in adapting to changes	51
5.5	Promise and dangers of cloud computing and platforms in relation to IT tools of lawyers	53
5.6	Summary of gaps identified and possible future points of actions	54
5.7	An overview of possible future topics and opportunities in the use of AI tools and other novel technologies in small law firm practices	55

Az amerikai és angol piaccal is összehasonlítva

- UK law firm > USA law firm > EU law firm
- A kis ügyvédi iroda: brit piac 86,53% teszik ki azonban foglalkoztatás szempontjából csak a 12,25% és a forgalom 14,96%
- UK-ban szívesebben csinálnak ügyvédi társulásokat mint az USA-ban (ez igaz az EU-ra is)
- Főként itt is az EU-hoz hasonlóan asztali PC-ket használnak, mobil a második
- Itt is főleg a fizetős szolgáltatásokkal voltak elégedettebbek a felhasználók, az ingyeneshez képest
- UK-ban és az USA-ban is az EU-hoz hasonló feltételekkel lehet bíróságra iratokat benyújtani
- USA-ban a kis ügyvédi irodák is jóval több dokumentum összeállító programot használnak mint az EU-ban
- USA, UK, Canada között job a szoftver áramlás mint az EU-n belül
- *"We [lawyers] currently have no cultural need for software, that's why don't value it, and this leads to no IT budget. Lawyers are notorious for not letting go of money even for what they see as good reasons, let alone for reasons they don't believe in."*
- => practice management és „AI” szoftver használatbeli lehetőségben jelentős, de inkább csak potenciális különbségek EU vs. US, tényleges különbség UK vs. EU

Köszönöm a
figyelmet!

office@homoki.net





Legal Analysis and Strategy	27,00%
Legal Writing	17,70%
Court Appearances and Preparation	14,50%
Fact Investigation	9,60%
Case Administration and Management	5,60%
Negotiation	5,00%
Other Communications/Interactions	5,00%
Document Drafting	4,00%
Document Review	3,60%
Due Diligence	3,40%
Advising Clients	3,20%
Document Management	0,70%
Legal Research	0,40%

Nicola Moor Miller, owner and president of Jayva :

- -Eltolódott az érdeklődés a felhő alapú megoldások felé
- -Az USA beli irodák jobban el vannak maradva az angolokhoz képest
- -Sokan még most is drágának tartják a praxis menedzsment, annak ellenére, hogy a mauális munkaerőre arányosan többet fizetnek
- -USA-ban több megoldás van
- -USA-ban nehézség az egyes államok eltérő szabályozása
- -Ez a cég nem terjeszkedne nem angol nyelvű területre